

Communiqué de presse

Paris, le 8 juillet 2021

Florian Cardi rejoint Sogelink-Geodesial Group en tant que directeur business development international et M&A

Il aura pour mission d'accélérer la feuille de route du groupe et de contribuer à sa croissance en France et à l'international pour faire de lui le leader de la Construction Tech

Paris, le 8 juillet 2021 – Fort d'une expérience significative dans les opérations de cessions, fusions et acquisitions au plus haut niveau, ainsi que dans le développement international de sociétés françaises, Florian Cardi a choisi de mettre son expertise au service de l'ambition de Sogelink-Geodesial Group. Une arrivée qui coïncide avec l'entrée en phase de consolidation du marché européen, et l'opportunité pour le groupe d'accélérer à l'international comme en France pour s'imposer comme le leader de la construction tech en Europe.

Un nouveau défi dans une carrière qui en compte déjà beaucoup

Ingénieur de formation, Florian Cardi débute sa carrière chez Ernst & Young, où il accompagne des clients français dans leur conquête internationale. Après 8 ans au sein du département Transaction Advisory Services du cabinet, il devient directeur d'investissement au sein de TIME Equity Partner. Il contribue alors à plusieurs investissements dans des sociétés européennes small cap de l'univers du digital qui souhaitent accélérer leur développement au travers d'une diversification de leurs offres et de l'internationalisation de leurs solutions.

2 ans plus tard, il rejoint le groupe Airbus au poste de Vice-Président M&A où il réalise pendant 8 ans de nombreuses opérations de croissances externes et de réorganisations du groupe (acquisitions ou partenariats) que ce soit pour la division « avions commerciaux », mais aussi dans le spatial et la défense. Il contribue notamment à la consolidation européenne de l'industrie spatiale des lanceurs.

À 41 ans, il choisit de rejoindre Sogelink-Geodesial Group pour occuper une fonction transverse : directeur business development international et M&A. Un défi et une aventure humaine qui l'enthousiasme : « *L'univers dans lequel évolue Sogelink-Geodesial Group réunit celui du logiciel et de la construction, des secteurs très porteurs. Le projet qui m'est proposé est passionnant. Mon rôle sera de réussir l'accélération du groupe à l'international, mais aussi d'identifier les opportunités de croissance externe à l'international tout en continuant la consolidation du secteur en France. Ma chance est d'évoluer dans un groupe de grande ampleur, qui a su garder un esprit start-up et une grande agilité.* »

S'appuyer sur les fondamentaux pour contribuer à positionner le groupe comme un nouveau leader de la Construction Tech en Europe

Pour réussir sa mission, Florian Cardi pourra compter sur le panel de solutions innovantes développé par Sogelink-Geodesial Group, qui répond à des problématiques métiers expertes et pointues. Ces solutions peuvent pour la plupart, être facilement déployées à l'étranger car elles contribuent à automatiser et simplifier les processus métiers des acteurs de la construction.

Sur l'axe international, il travaillera au développement du réseau de distributeurs au travers de partenariats stratégiques. Il surveillera également les opportunités de rapprochement, en identifiant les sociétés compatibles avec l'ADN de Sogelink-Geodesial Group sur des marchés prioritaires.

« Devenir le leader européen de la construction tech nous oblige à déborder plus largement de nos frontières. Nous disposons déjà d'une présence à l'international, que ce soit via nos filiales ou notre réseau de distributeurs. Mon recrutement accompagne cette ambition et la structure. Associé à notre croissance et au soutien de nos partenaires, il nous donne les moyens d'accélérer encore », souligne-t-il.

« Notre développement à l'international constitue une étape majeure de notre feuille de route et nous sommes aujourd'hui prêts à mettre l'énergie nécessaire pour conquérir ces nouveaux marchés qui s'offrent à nous. La solide expérience de Florian notamment en matière de M&A nous sera indispensable. Nous sommes ravis de l'accueillir au sein du groupe, conclut Fatima Berral, CEO de Sogelink-Geodesial Group.

Florian Cardi n'en oubliera pas pour autant l'autre composante de sa mission, renforcer encore les positions de Sogelink-Geodesial Group dans l'hexagone, où les investissements dédiés à la croissance externe et organique du groupe sont plus d'actualité que jamais.

Chiffres clés :

- 3 filiales à l'international : Canada, Hongrie et Suisse
- Une ambition de 20 % de C.A à l'international d'ici 5 ans
- Principaux pays visés : Allemagne, Royaume Uni, Benelux, Pays nordiques et Canada

À propos de Sogelink – Geodesial Group:

Né de la fusion de Sogelink et de Geodesial Group, deux éditeurs français leaders dans les domaines de la Construction et du BTP, Sogelink - Geodesial Group accompagne tous les acteurs de l'écosystème des infrastructures, des chantiers et du patrimoine avec des solutions logicielles, cloud et mobiles. Il propose par ailleurs une approche innovante en matière de transition numérique, de BIM (Building Information Modeling) et de CIM (City Information Modeling) et fait partie des premiers distributeurs de l'AEC collection d'Autodesk en France. Aujourd'hui, avec plus de 25 solutions métiers, 34 000 clients et 138 000 utilisateurs, Sogelink - Geodesial Group ambitionne de devenir un leader européen de la Construction Tech en matière d'aménagement urbain et de transport.

www.sogelink.fr / www.geodesial.com

Contacts Presse

La Nouvelle Agence Maurine Cassin – sogelink@lanouvelle-agence.com
+33 (0)1 83 81 71 40

New release
Paris, 8 July 2021

Florian Cardi joins Sogelink-Geodesial Group as Head of International Development and M&A

His mission will be to accelerate the group's road map and contribute to its growth in France and abroad to make Sogelink-Geodesial Group a leader in the construction tech sector.

Paris, 8 July 2021 – Florian Cardi has chosen to channel his expertise into realising Sogelink-Geodesial Group's ambitions, bringing with him significant experience in the fields of sales, mergers and acquisitions at the highest level, as well as the international development of French companies. His arrival coincides with the European market entering a consolidation phase, and the opportunity for the group to accelerate in France but also abroad to establish itself as the leader in the construction tech sector in Europe.

A new challenge in a career that already has plenty

Having trained as an engineer, Florian began his career at Ernst & Young supporting French clients looking to expand abroad. After eight years in the Transaction Advisory Services department of the company, he was named Investment Director at TIME Equity Partner. At TIME, he contributed to several investments in small-cap European businesses in the digital sector who were seeking to speed up their development by diversifying their offers and internationalising their solutions.

Two years later, he joined the Airbus group as Vice-President M&A, where he spent eight years carrying out a whole host of operations to promote external growth and group reorganisation (via acquisitions and partnerships), in the commercial aviation, space and defence divisions. Most notably, he contributed to the European consolidation of the launcher market within the space industry.

At the age of 41, he has chosen to join Sogelink-Geodesial Group to carry out a wider, interdisciplinary role as Head of International Development & M&A – a challenge on a professional and on a personal level that fills him with enthusiasm. *"The universe in which Sogelink-Geodesial Group is evolving combines software with construction, both of which are growth sectors,"* Florian said. *"The project as it has been presented to me is an exciting one. My role will be to enable the group to accelerate at an international level, and also involves identifying external growth opportunities abroad while continuing the consolidation of the sector in France. I am lucky to be involved in a large-scale group which has still remained agile and maintained its start-up mindset."*

Building on the fundamentals to help to position the group as a new leader in construction tech in Europe

To succeed in his mission, Florian Cardi will be able to rely on the panel of innovative solutions developed by Sogelink-Geodesial Group which responds to expert, highly-defined trade problems. In the main, these solutions can be easily deployed abroad since they contribute to the automation and simplification of expert tasks in the construction field.

Internationally, Florian will work on the development of the distributor network via strategic partnerships, whilst monitoring build-up opportunities by identifying those businesses that are compatible with the Sogelink-Geodesial Group DNA in priority markets.

"Becoming European leader in construction tech will mean that we will have to expand way beyond our borders," Florian added. "We are already present internationally, be it via our subsidiaries or our network of distributors. My recruitment further underlines this ambition and also gives this ambition a frame. Combined with our growth and the support of our partners, it will give us what we need to accelerate further."

"Our international development is a key step in our roadmap, and we are now ready to devote the necessary energy to conquering these new markets that are opening up to us," said Fatima Berral, CEO of Sogelink-Geodesial Group. "The solid experience that Florian brings, particularly in the field of M&A, will be indispensable to us and we are delighted to welcome him to the group."

Florian will not be neglecting the other aspect of his mission, which is to further strengthen Sogelink-Geodesial Group's positions in the domestic French market, where investments dedicated to the external and organic growth of the group are more of a priority than ever.

Key international figures:

- Three international subsidiaries: Canada, Hungary, Switzerland
- Target is to reach 20% of international turnover within 5 years
- Main target geographies: Germany, UK, Benelux, Nordics and Canada.

About Sogelink-Geodesial Group

Sogelink-Geodesial Group is a pure software editor for the building and construction sector in France. It supports everyone involved in the ecosystem of infrastructure, building sites and urban resource management with its software, cloud and mobile solutions, and offers an innovative approach to digital transition, building information modelling and city information modelling, as well as being one of the first distributors in France of the Autodesk AEC collection. With more than 25 business solutions, 34,000 clients and 138,000 users, Sogelink-Geodesial Group is aiming to become a Europe-wide leader in construction tech in terms of urban and transport planning.

www.sogelink.fr / www.geodesial.com

Media contact

La Nouvelle Agence Maurine Cassin – sogelink@lanouvelle-agence.com +33 (0)1 83 81 71 40